

Curriculum zum Gesundheitsberater und Patienten-Praxis-Manager

MODUL 1

Einführung in die Patientenkybernetik
Bedeutung und Nutzen für Patienten und Therapie

MODUL 2

Nachhaltiges Arbeiten im
1. und 2. Gesundheitsmarkt und
Vorteile für die Gesundheitsbranche
u.a. Patientenrechte, CRM (Customer Relation)

MODUL 3

Rezeptwertmanagement
*Extrabudgetäres Verordnen;
Möglichkeiten der Rahmenvorgaben*

MODUL 4

Patienten-Management und
Organisation in der Praxis

MODUL 5

Patientenkybernetik I

*Therapeutische Kommunikation -
Placebo oder Nocebo*

MODUL 6

Patientenkybernetik II

*Therapeutische Kommunikation und
Arztgespräch - die Motivation zur
Zusammenarbeit auf Augenhöhe*

MODUL 7

Patientenkybernetik III

*Therapeutische Kommunikation im 2.
Gesundheitsmarkt und das Kundengespräch
die Motivation zum Gesund werden
(3-Phasen-System: Aufbau- und Erhaltungsphase)*

MODUL 8

Leben mit 8samkeit- endlich leben

*Der Einstieg in mehr Lebensqualität und
Zu-frieden-heit im beruflichen Alltag.
(in Anlehnung an MBSR und MSC für therapeutisch/
medizinische Berufe)*

MODUL 9

Spezielles u. Individuelles
Patientenmarketing und dessen
Umsetzung in der Praxis

MODUL 10

ABSCHLUSSPRÜFUNG HAUSARBEIT



ZUSATZMODUL

Projekttag „Ärztefortbildung _
Extrabudgetäres Verordnen“